Business Insights Manager (w/m/d)

Job ID
377503BR
Май 17, 2024
Germany

About the Role

Zielsetzung der Stelle:
Als Business Insights Manager bist Du verantwortlich für die Unterstützung strategischer Entscheidungen durch Generierung von Insights und Ableitung von Empfehlungen basierend auf tiefgehenden Marktanalysen. Du bist neugierig und arbeitest kontinuierlich daran, dass uns neue und innovative Datenanalysen zur Verfügung stehen.

Ihre Aufgaben:
•Du arbeitest mit dem Therapeutic Area Leadership Team und CCO Head Office an der Weiterentwicklung der Strategie und der Taktiken und unterstützt bei der Weiterentwicklung der Kunderinteraktion der Zukunft.
•Du unterstützt proaktiv bei der Identifikation und Bewertung von Wachstumsfeldern und Risikoszenarien (z.B. BD&L, Marketing- & Sales Aktivitäten) sowie Definition und Durchführung von Business-Cases (-Szenarien).
•Du förderst eine datenbasierte Entscheidungskultur und bereitest komplexe Daten, Zahlen, Visualisierungen für eine überzeugende Datenstory auf. Für unterschiedlichste strategische Fragestellungen findest und kombinierst du hierfür Daten, bringst vielfältige analytische Ansätze ein und entwickelst klare Insights und Handlungsempfehlungen.
•Unterstützung und Mitwirkung bei Business- & Planungs-Reviews mit der Geschäftsleitung, Region Europe und den globalen Brand Teams

Diversity & Inclusion / EEO

Wir sind bestrebt, ein hervorragendes, integratives Arbeitsumfeld und ein vielfältiges Team aufzubauen, das die Patienten und Gemeinschaften, denen wir dienen, repräsentiert.

Role Requirements

Das bringen Sie mit:
•Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschafts- oder Naturwissenschaften (Bachelor/ Master/ Diplom), o.ä.
•Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
•Fundierte und mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Management/Strategy Consulting, Strategisches/Digitales Marketing, Business Analytics, Pharmazeutische Industrie o.ä.
•Hohe Datenaffinität, Eigeninitiative und Lösungsorientierung
•Kenntnisse über das Gesundheitssystem, Industrie- und Marktprodukte sowie Wettbewerb Kanalmetriken & CRM- Systeme
•sehr gute Excel- und Powerpoint Kenntnisse, SQL Kenntnisse wünschenswert, aber kein must-have

#transformingforgrowth

Warum Novartis?
Unser Vorsatz ist es, die Medizin neu zu gestalten, um Menschenleben zu verbessern und zu verlängern. Unsere Vision ist es, das wertvollste und vertrauenswürdigste Pharmaunternehmen der Welt zu werden. Wie wir das erreichen werden? Mit unseren Mitarbeitern. Es sind unsere Mitarbeiter, die uns tagtäglich dazu antreiben, unsere Ziele zu erreichen. Werden Sie Teil dieser Mission und dieses großartigen Teams!
Erfahren Sie hier mehr: https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Engagement für Vielfalt und Inklusion:
Novartis setzt sich für Vielfalt, Chancengleichheit und Inklusion ein. Wir sind bestrebt, vielfältige Teams zusammenzustellen, die für die Patienten und Gemeinschaften repräsentativ sind, denen wir dienen. Wir bemühen uns um die Schaffung eines inklusiven Arbeitsplatzes, der durch Zusammenarbeit mutige Innovationen fördert und unsere Mitarbeiter in die Lage versetzt, ihr volles Potenzial zu entfalten.
Unsere Einstellungsentscheidungen basieren auf Chancengleichheit und der besten Qualifikation, ungeachtet von Geschlecht, Religion, Alter, Hautfarbe, Rasse, sexueller Orientierung, Nationalität oder Behinderung.

Unterstützungen für BewerberInnen mit Behinderungen:
Das Gesetz sieht für schwerbehinderte/gleichgestellte Bewerber die Möglichkeit vor, die lokale SBV in dem Bewerbungsprozess einzubinden. Sollte dies Ihrem Wunsch entsprechen, teilen Sie es uns bitte im Vorfeld als Vermerk in Ihrem Lebenslauf mit.

Treten Sie unserem Novartis Netzwerk bei:
Wenn diese Position nicht zu Ihrer Erfahrung oder Ihren Karrierezielen passt, Sie aber dennoch mit uns in Kontakt bleiben möchten, um mehr über Novartis und unsere Karrieremöglichkeiten zu erfahren, dann treten Sie hier dem Novartis Netzwerk bei:
https://talentnetwork.novartis.com/network

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?
https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture

Join our Novartis Network: Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:
https://talentnetwork.novartis.com/network

дивизия
International
Business Unit
Region Europe IMI
Местоположение
Germany
Място
München oder Nürnberg
Company / Legal Entity
Novartis Pharma GmbH
Functional Area
Sales
Job Type

Vollzeit
Employment Type
Unbefristet
Shift Work
Nein
Apply to Job Access Job Account
Job ID
377503BR

Business Insights Manager (w/m/d)

Apply to Job Access Job Account

Source URL: *https://www.novartis.com/bg-bg/careers/career-search/job/details/377503br-business-insights-manager-wmd*

List of links present in page

- https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture
- https://talentnetwork.novartis.com/network
- https://sjobs.brassring.com/TGnewUI/Search/home/HomeWithPreLoad?PageType=JobDetails&partnerid=13617&siteid=5260&jobid=2798461&AL=1